

2013年3月期 決算説明会

2013年5月31日

株式会社日本ケアサプライ

I 2013年3月期 決算概況

II 2014年3月期 通期業績見通し

I 2013年3月期 決算概況

II 2014年3月期 通期業績見通し

- 福祉用具レンタルの拡大により売上高は前年比増収。人件費等の費用増加を吸収し、全ての利益項目が前年比増益。
- 期初業績予想については、売上高の増収などにより、営業利益、純利益ともに業績予想を上回った。

2013年3月期 業績ハイライト(前年同期比)



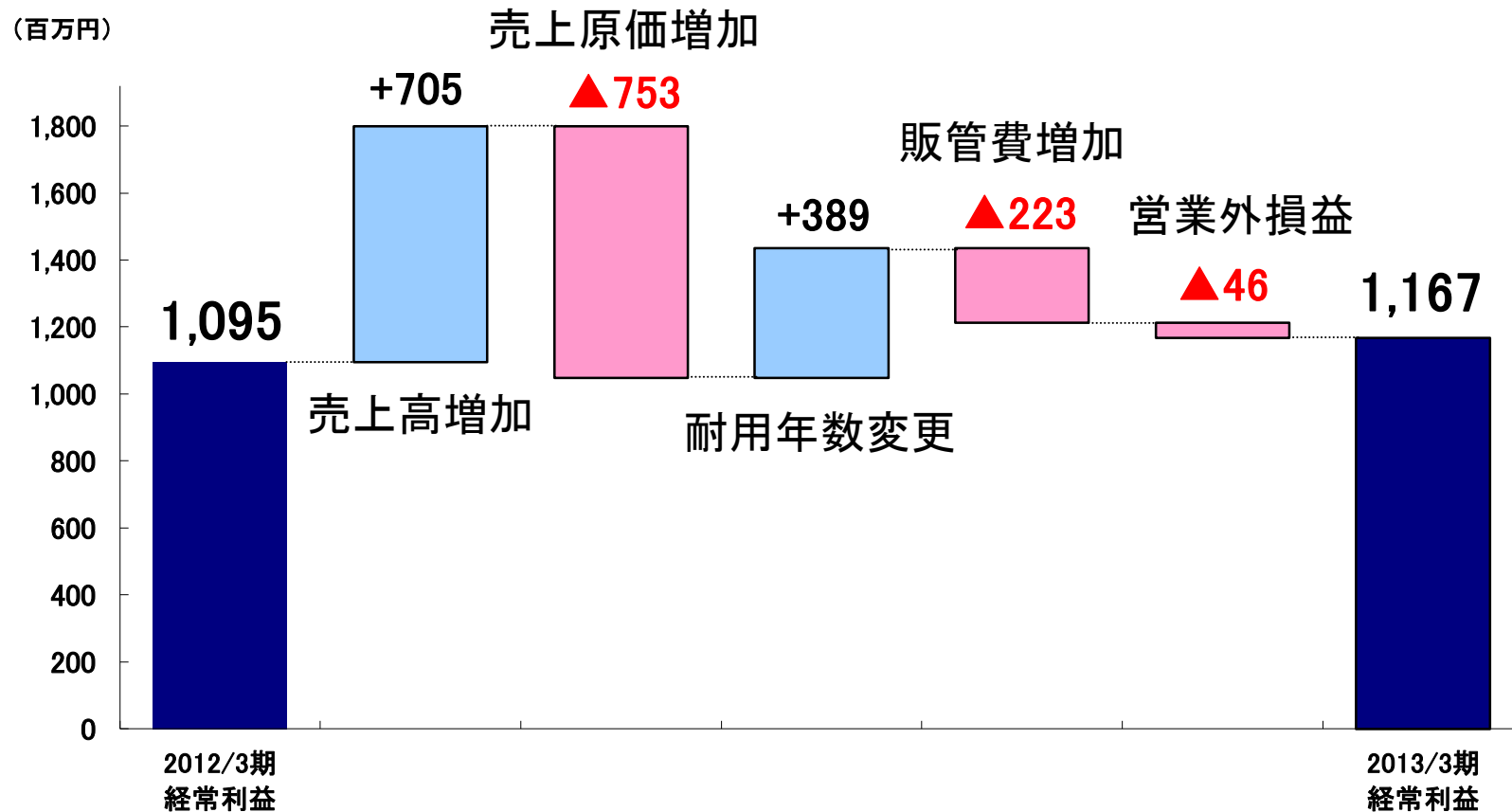
	2012/3期 実績	2013/3期 実績	前年比	
	金額(百万円)	金額(百万円)	増減(百万円)	増減率(%)
売上高	8,952	9,658	705	7.9%
営業利益	1,026	1,144	118	11.5%
経常利益	1,095	1,167	72	6.6%
純利益	552	689	137	24.8%
EBITDA	2,910	2,985	75	2.6%

2013年3月期 業績ハイライト(業績予想比)



	2013/3期 業績予想	2013/3期 実績	業績予想比	
	金額(百万円)	金額(百万円)	差異(百万円)	達成率(%)
売上高	9,600	9,658	58	0.6%
営業利益	1,130	1,144	14	1.3%
経常利益	1,200	1,167	▲ 32	-2.7%
純利益	670	689	19	2.9%
1株当たり純利益(円)	4,313.34	4,437.88	124.54	—

經常利益 増減要因(前年同期比)



連結貸借対照表



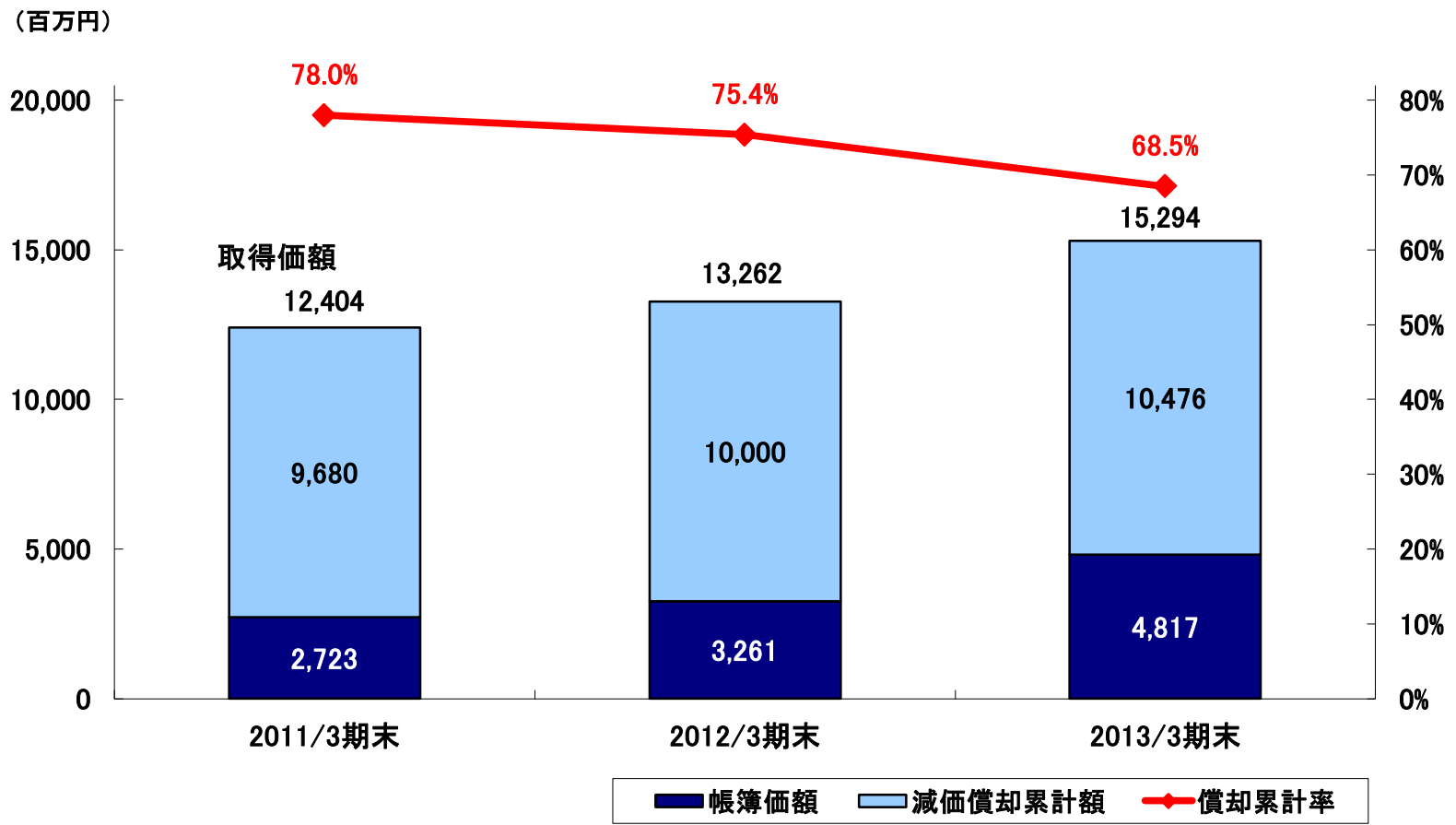
	2012/3期末 実績	2013/3期末 実績	前期末比
	金額(百万円)	金額(百万円)	増減(百万円)
流動資産	7,214	6,600	▲ 614
固定資産	4,732	6,193	1,461
（うちレンタル資産）	3,261	4,817	1,556
資産合計	11,947	12,794	846
負債合計	2,751	3,261	510
純資産合計	9,196	9,532	336
負債純資産合計	11,947	12,794	846

連結キャッシュ・フロー



	2012/3期 実績	2013/3期 実績	前期比
	金額(百万円)	金額(百万円)	増減(百万円)
現金及び現金同等物の期首残高	4,344	3,665	▲ 679
営業活動によるキャッシュ・フロー	623	▲ 298	▲ 921
(うちレンタル資産の取得による支出)	▲ 1,962	▲ 2,971	▲ 1,009
投資活動によるキャッシュ・フロー	▲ 109	290	399
財務活動によるキャッシュ・フロー	▲ 1,192	▲ 341	851
現金及び現金同等物の期末残高	3,665	3,316	▲ 349

レンタル資産の保有状況の推移



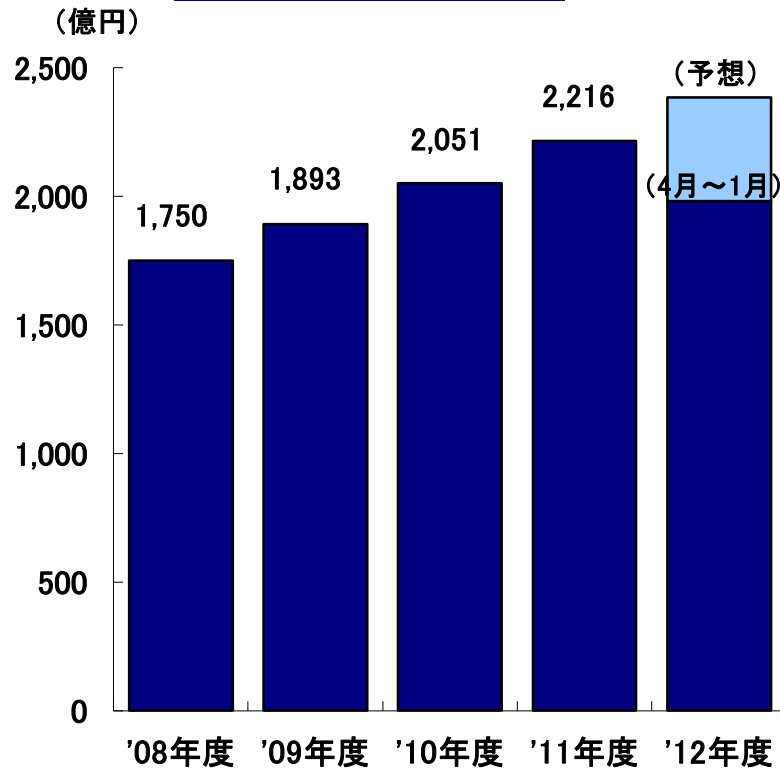
I 2013年3月期 決算概況

II 2014年3月期 通期業績見通し

- 福祉用具サプライ事業の増収確保
- 通所介護事業者向け後方支援事業の事業開始

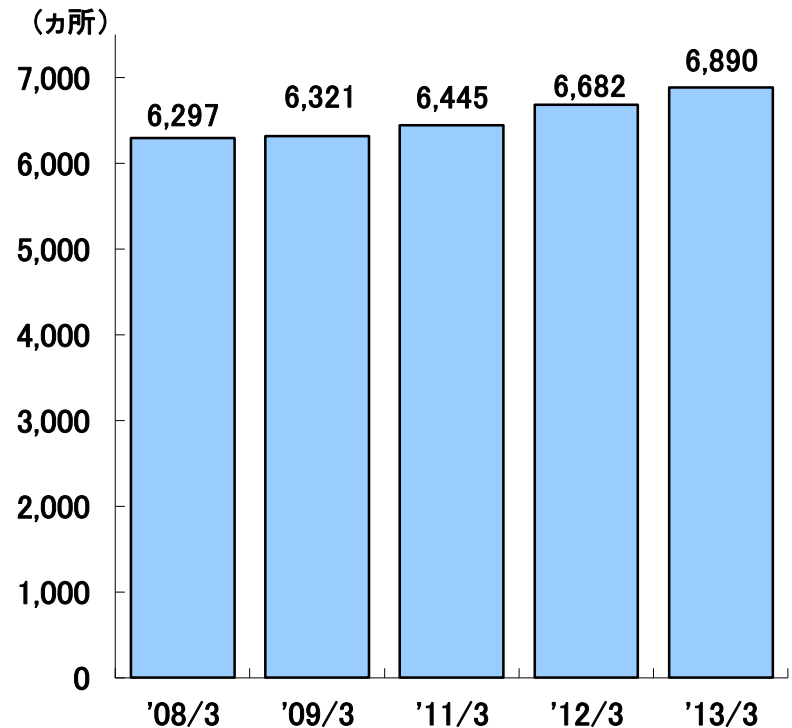
福祉用具レンタル業界の動向

福祉用具貸与費の推移



出所: 国民健康保険中央会資料より当社作成

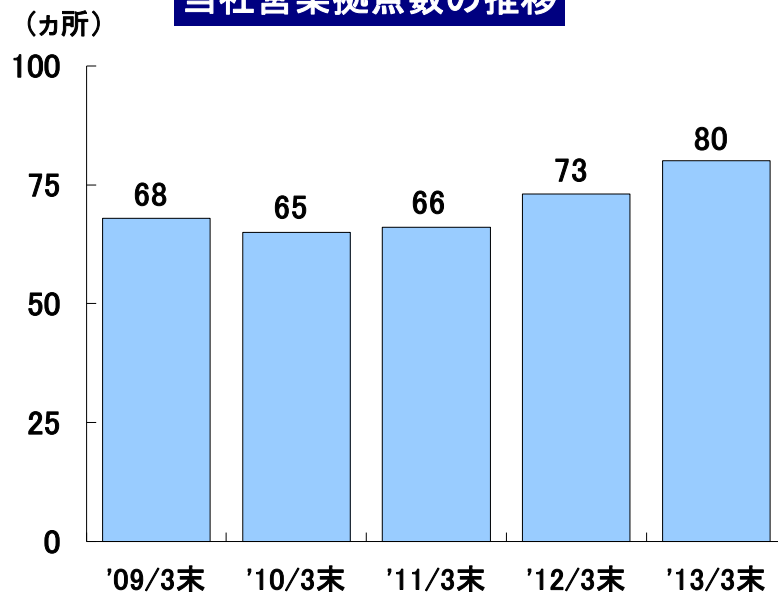
福祉用具貸与事業所数の推移



出所: 厚生労働省 介護給付費実態調査月報より当社作成

▶ 重点地域へ営業拠点の開設
⇒2013年度：12拠点開設予定

当社営業拠点数の推移



■ 2012年度拠点開設実績

2012年

4月1日	新発田ステーション	(新潟県新発田市)
6月1日	大館ステーション	(秋田県大館市)
6月1日	三河ステーション	(愛知県豊川市)
7月1日	北見ステーション	(北海道北見市)
7月9日	山口ステーション	(山口県山口市)
7月19日	登米ステーション	(宮城県登米市)

2013年

2月1日	大田ステーション	(東京都大田区)
------	----------	----------

- ▶ ブロック再編による営業体制強化
 - ⇒ 8ブロックから9ブロック体制へ
 - ⇒ 首都圏ブロックに重点注力

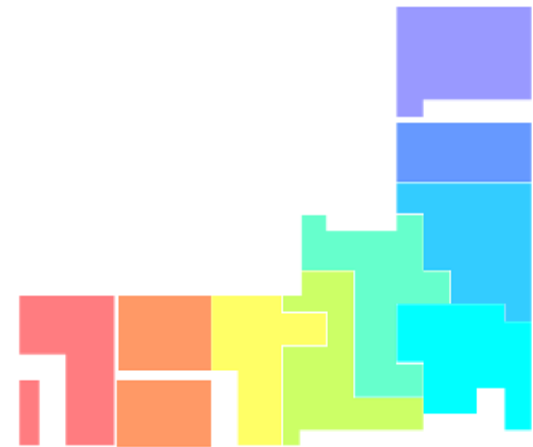
■ 営業ブロック構成

2013年3月期 8ブロック体制



2014年3月期 **9**ブロック体制

■ 新営業ブロック体制



▶ 営業力の強化

⇒ 事業者向け個別提案の推進

⇒ GOS^{※1}における配送体制の効率化

⇒ e-KaigoNet^{※2}や「作成くん」^{※3}の追加機能強化
による加入促進

※1 GOS: グリーンケアオンラインショップ

※2 e-KaigoNet: 福祉用具レンタル受発注システム

※3 作成くん: 福祉用具サービス計画作成システム

- ▶ レンタル商品の品揃えの強化
- ▶ オリジナル商品「ケアブリーズ」の上市
⇒ 通気機能に優れたリバーシブルマットレス

■ 直近のオリジナル商品の状況

2014年3月期	マットレス	ケアブリーズ
2013年3月期	マットレス	ケアさらり
2012年3月期	床ずれ防止用具	ケアリラックス
2011年3月期	マットレス	ケアデュオ
2010年3月期	電動ベッド	ケア優

- ▶ レンタル売上原価削減に向けた取り組み
 - ⇒ 拠点人員体制の見直し
 - ⇒ メンテナンス作業工程の効率化

2014年3月期 通期業績予想



	2013/3期 実績	2014/3期 期初予想(5/7)	前期比	
	金額(百万円)	金額(百万円)	増減(百万円)	増減率(%)
売上高	9,658	10,600	941	9.8%
営業利益	1,144	1,250	105	9.2%
経常利益	1,167	1,260	92	7.9%
純利益	689	700	10	1.5%
1株当たり純利益(円)	4,437.88	4,505.08	67.20	—

▶ 新たな介護事業者向け後方支援事業の開発

- ▶ 「福祉用具貸与事業者」の後方支援から
「介護事業者」の後方支援へ
⇒ 通所介護事業者向け後方支援事業の開発

通所介護事業者向け後方支援事業 ②

- ▶ **創意工夫の発信・共有（ナレッジシェア）**
 - ⇒全国の介護事業者に散在する素晴らしいアイデアを会員自らが発信し、共有
 - ⇒通所事業所向けのソリューションを専門家が提供

- ▶ **共同購入プラットフォーム（経費削減）**
 - ⇒全国の介護事業者が集うスケールメリットにより、「より良い商品・サービスをより安く」提供

- ▶ **良質な商品・サービスとの出会い**
 - ⇒「介護事業所にとって必要な」をキーワードに集めた商品・サービスを紹介

通所介護事業者向け後方支援事業 ③

■ サイトポリシー

「けあピア」は、日本の介護を質の高いものとするため、新しい社会インフラを創造します

■ サイトイメージ

通所事業所のお悩みを解決するコンテンツ

事業所スタッフの定着率アップにクーポンサービスを活用

通所事業所の「お困り事」をキーワード検索



「今日は何の日？」など利用者とのコミュニケーションに困ったときの便利ツール

業界ニュース、新機能、新しい帳票リリースなどトピックスを紹介

事務用品や毎日使う消耗品まで介護の現場に必要な商品をお値打ち価格で購入できます

本資料に関する注意事項

本資料に記載されている計画、予測等は、現時点で入手可能な情報に基づいたものであり、リスクや不確定な要因を含んでおります。そのため、さまざまな要因の変化により、実際の業績は、記載されている見通し・計画とは異なる結果となる可能性があることをご承知おきください。
